



# Negocjacje i mediacje w kontaktach: uczeń-uczeń, nauczyciel-uczeń

---

## Opis

To wyjątkowe szkolenie jest skierowane do nauczycieli, pedagogów, mediatorów szkolnych oraz wszystkich osób zaangażowanych w edukację, które pragną rozwinąć swoje umiejętności negocjacyjne i mediacyjne. Uczestnicy szkolenia zdobędą wiedzę na temat definicji negocjacji, mediacji oraz konstruktywnego rozwiązywania konfliktów. Zapoznają się z technikami i zasadami negocjacji oraz mediacji i nauczą się, jak stosować je w praktyce szkolnej, aby efektywnie rozwiązywać konflikty między uczniami, a także między nauczycielami a uczniami. Ponadto, omówione zostaną typowe błędy popełniane podczas negocjacji i mediacji oraz korzyści płynące z zastosowania tych metod w środowisku edukacyjnym.

## Program szkolenia

- Definicje pojęć: negocjacje, mediacje, konstruktywne rozwiązywanie konfliktów:
  - Wprowadzenie do podstawowych pojęć i ich znaczenia w kontekście szkolnym.
- Techniki i zasady negocjacji oraz ich wykorzystanie w relacjach: uczeń- uczeń, nauczyciel-uczeń:
  - Przedstawienie technik negocjacji i zasad skutecznych negocjacji.
  - Praktyczne przykłady zastosowania negocjacji w relacjach szkolnych.
- Techniki i zasady mediacji oraz ich wykorzystanie w relacjach: uczeń- uczeń, nauczyciel-uczeń:
  - Omówienie procesu mediacji i kluczowych technik mediacyjnych.
  - Zastosowanie mediacji w rozwiązywaniu konfliktów szkolnych.
- Błędy popełniane w negocjacjach i mediacjach szkolnych:
  - Analiza najczęściej popełnianych błędów i sposoby ich unikania.
- Korzyści z negocjacji i mediacji w szkole:
  - Dyskusja na temat pozytywnych aspektów wprowadzenia negocjacji i mediacji do środowiska szkolnego.

## W ramach szkolenia

- Materiały w wersji papierowej/elektronicznej
- Certyfikat ukończenia kursu
- Porady prawne dla dyrektora (do roku od ukończenia szkolenia)
- Po szkoleniu uczestnicy uzupełniają ankietę ewaluacji w celu podsumowania efektywności szkolenia